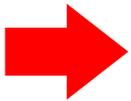


Redeangst abbauen

Selbstsicherheit aufbauen

Frei und wirkungsvoll reden können, Ihre Zuhörer überzeugen, unterhalten ja sogar begeistern das ist kein Wunderwerk und auch nicht nur Menschen mit Talent vorbehalten, sondern das kann man lernen auch Sie. Sie lernen, Ihre Wirkung auf andere besser einzuschätzen. Sie erhalten konstruktives Feedback zur Ihrer Ausstrahlung und Ihrem Auftreten.

Wirkungsvolle Techniken und lehrreiches Feedback, das können wir Ihnen in diesem Seminar vermitteln, darüber hinaus lernen und üben Sie in einer überaus angenehmen, lockeren und doch förderlichen Atmosphäre. Sie bauen Schritt für Schritt Nervosität und Angst ab und werden immer sicherer. Gleichzeitig lernen Sie wirkungsvolle Methoden zur Überzeugung zu benutzen. Wie setzt man wirkungsvolle Fragetechnik ein? Wie lassen sich Einwände wirkungsvoll behandeln?

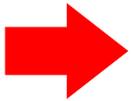


Ziel des Trainings Ihr Nutzen:

- ➔ Erkennen und Verbesserung Ihrer Wirkung auf andere bei Gesprächen und Präsentationen
- ➔ Souveränes Auftreten durch Zusammenspiel von verbaler und nonverbaler Kommunikation
- ➔ Verbesserung der Redefähigkeit Freie Rede, Struktur und Aufbau einer Rede
- ➔ Durch Argumentation und Fragetechnik führen und überzeugen ohne abzustoßen
- ➔ Erkennen Ihrer eigenen Persönlichkeit Stärken und Schwächen gezielt nutzen

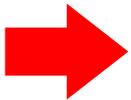


Seminar Inhalte:



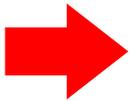
Grundlagen der Rhetorik

Die Bestandteile guter Rhetorik: Welche Mittel gehören dazu?
Begeisterung Wie springt der Funke über?
Angst und Stress Entstehung, Überwindung Positiv nutzen
Häufige Rhetorikfehler vermeiden



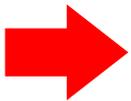
Verbale und Nonverbale Kommunikation

Aktives Hinhören
Positive Rückmeldung
Begeistert sein Begeisterung entfachen
Betonung, Modulation, Emotion
Körpersprache und verbale Sprache in Übereinstimmung bringen



Reden Präsentieren Überzeugen

Memotechnik - Gedächtnistraining
Fragetechnik
Einwandsbehandlung Umgang mit Kritik, Negative Kritik
Reden / Vorträge Vorbereitung - Aufbau - Struktur
Freie Rede Die Königsdisziplin Auch für Sie erreichbar



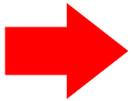
Ihre Persönlichkeit Ihre Stärken Ihre Schwächen - DISG

Persönlichkeitsanalyse - DISG
Ihre persönlichen Stärken und Schwächen
Ihre Stärken und Schwächen gezielt zur Verbesserung Ihrer Wirkung einsetzen

Dieses Seminar richtet sich an alle, die beruflich oder privat überzeugen möchten oder müssen, sei es in Gesprächen, in Besprechungen oder auch in Präsentationen oder Vorträgen. Sie müssen keine besonderen Erfahrungen mitbringen, einzig der Wille zur Weiterentwicklung und die Bereitschaft zur Mitarbeit sollten Sie mitbringen.

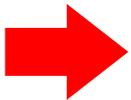


Wer wird angesprochen:



Zielgruppe:

Redner, Referenten, Verkäufer, Führungskräfte, Abteilungsleiter, Verkaufsleiter, Gebietsleiter, Vertriebsleiter, Journalisten, Rechtsanwälte, Steuerberater, Ärzte, sowie für alle die öffentlich auftreten, präsentieren und überzeugen müssen.



Methodik:

Aufgrund der Erfahrung des Referenten hat der Inhalt einen hohen Praxisbezug. Vom Praktiker für Praktiker. Viele kurze Übungen und Gruppenarbeit.

- ➔ Motivation statt Zwang.
- ➔ Kein Redezwang.
- ➔ Keine negative Kritik.

- ➔ Verbesserungsvorschläge nur im Einzelgespräch. Keine Einzel-Beurteilung vor der Gruppe.



REFERENZEN:

"Für mich gab es viele Aha-Erlebnisse, zum Beispiel wie eine gute Einleitung aussehen sollte, hochinteressant war auch zu sehen, wie konstruktiv man mit Einwänden und Kritik umgehen kann. Die Durchführung war eine perfekte Mischung aus Vermittlung von Praxiswissen dargeboten mit Witz und Charme."

Sandra Schumacher

„Es war ein angenehmes, aktives Training mit einer tollen Atmosphäre und hervorragender Durchführung. Hoher Praxisbezug, sehr gute Verständlichkeit, gutes Tempo, hohe Fachkompetenz, motivierender Trainer, alles in allem ein wirklich außergewöhnlich gelungenes Training.“

Nachtrag per Mail, einen Tag nach dem Training:

„Sehr geehrter Herr Vogel,

hiermit möchte ich mich nochmals bei Ihnen für das hervorragende Training diese Woche bedanken. Es hat mir sehr viel Freude gemacht und ich muss sagen, dass mir dieses Training vom Inhalt / Lerneffekt / Durchführung bisher am besten gefallen hat. Ich werde Sie sehr gerne weiterempfehlen!“

Oliver Weiss, Training Manager International.

„Bemerkenswert war, zu beobachten, wie unglaublich sich alle Teilnehmer in den 2 Tagen weiter entwickeln konnten. Von mir aus hätten die 2 Tage ruhig noch länger dauern können. Der Trainer zeichnete sich durch seine offene und motivierende Art aus und ging vorbildlich auf Fragen und Probleme der Teilnehmer ein.“

Ralf Bauschke

„Ich möchte besonders den hohen Praxisbezug hervorheben. Das Seminar war sehr gut durchdacht, der Aufbau war logisch und strukturiert und durch die vielen Übungen und die amüsante und motivierende Art des Trainers kam nie Langeweile auf.“

Bernd Gerber, Key-Account Manager

"Besonders positiv empfand ich die lockere und offene Art des Trainers, sowie die Abwechslung zwischen Vortrag und Übungen, die das Training sehr kurzweilig machten. Ansprechend waren für mich besonders die Persönlichkeitsanalyse sowie die Bildsprache und die positive Ausdrucksweise."

Nachtrag, einige Tage später:

„Hallo Herr Vogel, gestern hatte ich in meiner Praxis eine Prüfung vom Gesundheitsamt im Rahmen der Hygiene. Ich war entspannt und gelassen und fühlte mich das erste Mal in meinem Leben lockerer bei der Vorstellung mit dem Prüfer ein Gespräch einzugehen ohne sich um Kopf und Kragen zu reden. Die Prüfung ist dann auch erfolgreich verlaufen. Ich bin am Ausarbeiten des Persönlichkeitsbuches was mir sehr viel Freude macht, und mir auch sehr nützlich ist. Der Rhetorikkurs hat mir sehr viel gebracht. DANKE

Sylvia Berger, Heilpraktikerin

"Obwohl ich bei den einzelnen Vorträgen immer sehr nervös war, hat es mich persönlich überrascht, dass ich nicht anfang mich zu verhaspeln. Meine persönlichen Vorträge in diesem Seminar haben mir gezeigt, dass die Angst von mal zu mal weniger wird. Sehr gut fand ich auch die Stichpunktkärtchen, das werde ich sofort umsetzen. Schon nach wenigen Übungen zu Hause merke ich, wie ich mehr und mehr frei reden kann. Dieses Training hat mir ein großes Stück Angst genommen und die übrige wird sicherlich mit den künftigen Vorträgen ganz verschwinden. Lieber Herr Vogel, ich danke Ihnen noch einmal für Ihr sehr gelungenes Seminar. Es hat mir viel gebracht."

Nicole Berggrath, Consulting

"Mich hat besonders die Einwandsbehandlung und die Memotechnik angesprochen. Während des Trainings hat mir besonders die Abwechslung gut gefallen. Besonders positiv aufgefallen ist mir der Teilnehmerfragebogen vor Beginn des Trainings. Dadurch war erstaunlicherweise sogar während dieses offenen Seminars eine individuelle Ansprache der einzelnen Teilnehmer möglich. Das kannte ich bis jetzt noch nicht und war angenehm überrascht."

Jutta Kimmerle, Projektleiterin

